

AKTUÁLNĚ

■ **Novým distributorem Alwan Color Expertise v České republice se stala firma Quentin.** Mezi produkty Alwan, zabývající se vývojem programového vybavení pro standardizaci a barevnou správu, patří například nástroj CMYK Optimizer.

■ **Trask solutions získala status Gold System Integration partnera společnosti Alfresco, poskytovatele řešení pro ECM (Enterprise Content Management).** Možnosti open source platformy Alfresco mají být spojeny s nabídkou předpřipravených řešení pro správu oběhu a zpracování faktur, digitální archivaci nebo správu webového obsahu Trask solutions.

■ **Distributorem paměti značky Aeon se stala Tech Data Distribution,** která bude produkty společnosti Qimonda dodávat v ČR i na Slovensku.

■ **Autorizovaným distributorem Siemens Home and Office Communication Devices (SHC) se stala firma eD' system Czech.** Ve své nabídce tak nyní má produkty značky Gigaset včetně bezdrátových telefonů a širokopásmových produktů.

■ **AT Computers se stala výhradním distributorem LCD monitorů iiyama v ČR i na Slovensku.** Vyznačují se tříletou zárukou typu door-to-door (monitor odváží i přiváží kurýrní služba až ke dveřím zákazníka) a na LCD zakoupené v autorizovaných prodejnách výrobce poskytuje 30denní záruku 0 vadných pixelů. Autorizovaným partnerům je po dobu opravy poskytnut náhradní monitor.

(wep) 8 0383

Český trh UTM posiluje

Nabídka bezpečnostních produktů typu UTM (Unified Threat Management) na českém trhu se v poslední době rozšířila o novou značku WatchGuard a více nyní patrně uslyšíme – alespoň podle slov výrobce – také o zařízeních Astaro založených na Linuxu.

Německý výrobce UTM produktů Astaro hodlá na českém trhu zintenzivnit spolupráci s firmou Annex Net a ještě do konce roku chce navíc zdvojnásobit počet svých obchodních partnerů. Astaro a Annex Net, jeho distributor s přidanou hodnotou, dosud spolupracovaly na realizaci bezpečnostních řešení v segmentu SMB, při nichž byly instalovány multifunkční bezpečnostní produkty této značky, které zajišťují ochranu sítě, přístupu na internet a elektronické pošty v malých či středních podnicích s 5 až 2 000 uživateli.

V rámci posílení partnerství budou obě firmy spolupracovat při své prezentaci na IT akcích i na dalších marketingových kampaních. Motivací pro získání nových prodejců na českém trhu má být zejména partnerský program Astaro, poskytující výhody uzpůsobené lokálnímu trhu – např. obchodní a marketingová zvýhodnění, zajímavé ceny, obchodní a technickou podporu, možnost realizace společných marketingových kampaní apod.

Prostřednictvím společnosti SkyNet se na český trh dostávají bezpečnostní produkty firmy WatchGuard. SkyNet, který dodává například také produkty firmy Fortinet,



Rodina firewallů WatchGuard XTM postavená na technologii eXtensible Threat Management zákazníkům umožňuje rozšiřovat ochranu sítě prostřednictvím softwarových updateů bez nutnosti nahrazovat jednotlivé komponenty systému.

se stal výhradním distributorem UTM firewallů tohoto výrobce.

Do nabídky WatchGuard patří například nedávno představená rodina firewallů XTM postavená na konceptu označovaném výrob-

cem eXtensible Threat Management, který zákazníkům umožňuje vylepšovat či rozšiřovat ochranu svých sítí prostřednictvím softwarových updateů bez nutnosti nahrazovat jednotlivé komponenty systému. To má význam typicky při rozvoji jejich sítí během růstu firmy, kdy jsou vystavováni novým

hrozbám a potřebují na situaci pružně reagovat. K dalším vlastnostem zařízení WatchGuard patří ve své třídě nízká spotřeba a snadná obsluha.

Výrobce zároveň zajišťuje uživatelskou podporu prostřednictvím služby WatchGuard LiveSecurity Service, jejíž součástí je záruka na hardware, aktualizace softwaru, technická podpora, on-line materiály a školení atd.

(wep) 8

Integrované partnerství

Ke konsolidaci partnerské podpory došlo u společnosti Cisco, která do svého Cisco Channel Partner Programu integrovala partnerský program divize Linksys pro prodej produktů této značky do malých firem a podniků.

Partneři, kteří se zaměřují na prodej menším a středním firmám, nyní mají zároveň i přístup k souvisejícím možnostem podpory včetně marketingových nástrojů, finančních pobídek atd. Prodejní aktivity

cílené na domácnosti zůstávají i nadále odděleny.

Cisco dále oznámilo rozšíření spolupráce s HP při prodeji řešení Cisco Unified Communications. Ta již na strategické úrovni probíhá, nicméně nyní má být rozšířena i na prodejní strategie, přičemž osavadní společné aktivity mají naplnit především investice do oblasti školení a společných globálních marketingových a obchodních programů.

(wep) 8

INZERCE

OPTI-UPS
Protect and Serve

CHRANA VAŠICH DAT A PRÁCE

OPTI-UPS
Protect and Serve



OPTI-UPS Value Serie (od 375 do 575VA)

Stabilizace výstupního napětí

Typická doba zálohování: 5 až 15 minut*

ROUTER / HUB - 3 hodiny*



OPTI-UPS Enhanced Serie (od 550VA do 1500VA)
(Včetně 19" verze)

Stabilizace výstupního napětí, LINE-INTERACTIVE

Typická doba zálohování: 10 až 15 minut*

ROUTER / HUB - 3 až 6 hodin*



OPTI-UPS Durable Serie (od 1000VA do 10KV)
(Včetně 19" verze)

skutečná ON LINE, dvojí konverze,
možnost přídatných baterií

Typická doba zálohování 18 - 900 minut*

STAŇTE SE NAŠIM RESELLEREM A KONTAKTUJTE NÁS

Získejte slevu na objednávku při zadání kódu: 1212 v našem eshopu www.opti-ups.biz

* Uvedený čas je orientační, dle připojené zátěže, typu a počtu přídatných baterií