

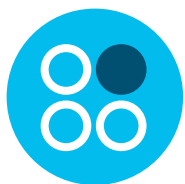


Program **easylease** 0% financing

pro technologie Cisco

Získáte-li své zákazníky pro Cisco řešení, zvýší se vaše výnosy o 1 % provize*

Víme, že finance představují klíčový faktor, který má přímý dopad na schopnost zákazníka správně investovat ve správném časovém horizontu. Umožňujeme vám proto nabízet program **easylease** 0% financing, který poskytujeme ve spolupráci s naším lokálním finančním partnerem. Zahrnutí programu do zákaznických nabídek vám umožní:



odlišit nabídku od konkurence



zvýšit velikost obchodní transakce



zachovat výši slevy i marže



zlepšit a upevnit vztahy se zákazníky



uzavřít rychleji více obchodů



získat 1 % provize*

Poskytneme vám veškeré informace pro efektivnější prodeje:

- **Specializovaný tým easylease** vám pomůže porozumět procesu financování a poradí, jak **easylease** začlenit do vaší nabídky.

- **Obchodní a marketingové oddělení** vám pomůže prodat a uzavřít **easylease** 0% financování s vašimi zákazníky.

*Pro všechny obchodní transakce financované prostřednictvím programu **easylease** 0% financing.

Program easylease 0% financing



Podmínky programu

Doba financování	36 měsíců
Minimální výše řešení	500 000 Kč
Maximální výše řešení	6 750 000 Kč
Minimální podíl zařízení Cisco	70 % celkové kupní ceny (včetně hardwaru, softwaru a služeb). Podíl hardwaru musí představovat 10 % kupní ceny produktů Cisco.
Konec platnosti nabídky	27. července 2018
1% provize pro partnery	Z čisté financované částky vám poskytneme 1% provize. Nabídka podléhá slevovým podmínkám. Žádost o provizi najdete na adrese www.cisco.com/go/ppe . Vyberte kartu "Eligible Programs". Vyhledejte program "EMEA EASYLEASE PARTNER INCENTIVE PROGRAM" a zaregistrujte se.
Podmínky	Na konci leasingového období si zákazník může vybavení zakoupit za minimální poplatek, a to dle místních podmínek. Financování podléhá schválení lokálního finančního partnera a řídí se jeho obchodními podmínkami. Společnost Cisco si vyhrazuje právo tuto nabídku kdykoli zrušit nebo změnit.

Výpočet měsíčních splátek zákazníka

Celkové náklady na zákaznické řešení stačí vydělit 36 měsíci.

Celkové náklady na řešení: **1 000 000 Kč**

Doba leasingu: **36 měsíců**

Měsíční platba = $\frac{1\,000\,000\text{ Kč}}{36\text{ měsíců}}$ (celkové náklady na řešení)

Výše měsíční platby zákazníka tak činí **27 777,78 Kč**

Výpočet vaší provize

Celkové náklady na řešení × 0.01

1 000 000 Kč × 0.01

Provize tedy činí **10 000 Kč**

Začít je snadné

Kontaktujte náš tým:

capital_partner_cz@external.cisco.com

www.cisco.com/go/partner/emea

2017 © Společnost Cisco a/nebo její přidružené subjekty. Všechna práva vyhrazena. Leasing a příbuzné produkty mohou být poskytovány prostřednictvím nezávislých externích věřitelů oprávněných nabízet leasing a související finanční produkty na území příslušné jurisdikce. Obchodní nabídka je určena oprávněným komerčním zákazníkům a podléhá úvěrovému schválení a vyhotovení standardní dokumentace schválené pro danou nabídku příslušným věřitelem. Nárok na uvedené sazby nepřísluší všem zákazníkům. Sazby vycházejí z úvěrového ratingu zákazníka, podmínek financování, typů nabídky, lokality, typu zařízení a příslušných možností. Nabídku nelze uplatnit u všech produktů společnosti Cisco. Výše uvedené ceny nezohledňují žádné platné daně, zejména, nikoli však výhradně DPH, daň ze zboží a služeb, prodejní daň, daň z použití ani daň z osobního majetku, které se mohou na příslušné zařízení nebo na příslušnou transakci vztahovat (není-li výše uvedeno jinak). Danou nabídku nelze kombinovat s jinými nabídkami. Mimoto mohou být uplatněna další omezení. Společnost Cisco si vyhrazuje právo tento program kdykoli změnit nebo zrušit, a to bez předchozího upozornění.